

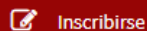
Curso: Cómo participar en Licitaciones Europeas

En un entorno de crisis como el actual, la búsqueda de nuevos mercados y la internacionalización son para muchas empresas dos estrategias ineludibles, casi obligatorias.

A la hora de internacionalizarse, son muchos los aspectos a tener en cuenta: la cultura del país de destino, el idioma, la forma de trabajar, la legislación vigente, etc. Pero más allá de estos factores, la decisión sobre el modo de internacionalizarse y abrir nuevos mercados es lo decisivo. En este sentido, las licitaciones internacionales suponen una importante oportunidad para aquellas empresas que buscan proyectarse más allá de su propio territorio y sus mercados habituales con una inversión inicial reducida.

Los proyectos financiados por organismos europeos están en continuo crecimiento a pesar de la coyuntura actual. Estas ayudas que se canalizan en muchos casos a través de licitaciones, veremos que ofrecen un amplio abanico de posibilidades para las empresas de bienes y obras o servicios, preparadas y dispuestas para competir con sus reglas de juego.

Denominación de la acción formativa	Cómo participar en Licitaciones Europeas
Objetivos	<ul style="list-style-type: none">Realizar un recorrido por la normativa relativa a las licitaciones públicas, y en especial, las instituciones de la UE en España y por las agencias de la UE.Conocer los procesos para acceder a las distintas licitaciones.
Contenidos	<ul style="list-style-type: none">Aproximación a la normativa sobre contratación pública.Estrategias para la elaboración de proyectos y propuestas para la presentación a licitaciones.Procesos para la Clasificación Empresarial.Modelos y documentación
Modalidad	Online
Duración	35 horas
Dirigido a	Empresas, PYMEs y personal de organismos públicos y privados.

 Inscribirse